

製造業専門！「優良顧客化 営業代行プラン」！ おためし価格「営業マン1か月10万円稼働」！

新プランリリース記念「お試しキャンペーン」のお知らせ

売れる営業代行、僕俺株式会社の **最強の営業代行プランがリリース**となります！
全国の多くの企業様のご要望から、悩める営業部の「売れない」にお応えするため、
リリース記念と致しまして**すべてのお客様へ初期費用最大60万円割引**でご提供します！
ぜひこの機会に、完全営業代行プロ集団『僕俺株式会社』の営業代行をご利用ください！

4つの優良顧客化 営業代行プラン

- ① **ガンガン新規開拓営業代行** <http://www.bokuore.com/ganganshinkikaitakusenmoneigyoudaikou.html>
貴社サービスのPRのため、訪問営業・電話営業・メール営業・FAXDM営業などの手法で、ガンガン新規開拓営業でさらに！優良顧客獲得！
- ② **優良顧客化管理営業代行** <http://www.bokuore.com/reclosing.html>
既存のお客様育成管理のため、個々の「お客様ランク」による層から、さらに上の層へとステップアップ営業でさらに！優良顧客化！
- ③ **御用聞きルート営業代行** <http://www.bokuore.com/yourcustomersroutesalesapproach.html>
既存の貴社サービスをご利用しているお客様へ、御用聞きルート営業にて詳細をヒアリング、個々のご提案でさらに！優良顧客化！
- ④ **クレーム対応顧客化営業代行** <http://www.bokuore.com/salesprocesssegmentclaim.html>
貴社サービスに不満のあるお客様へ、個々の対応でクレーム処理・クレーム収集で理解を深め、関係を構築してさらに！優良顧客化！

【お客様ランク付け】 以下のA~Fの、各お客様ランクから、さらに上の層へと優良顧客化へと導きます！

- | | |
|----------------------------|--------------------------------|
| A：優良顧客(継続購入していただいているお客様) | 「おたくの会社ええわ！！ほんまおおきに！またたのんまっせ！」 |
| B：プチ顧客(二度以上の購入実績のあるお客様) | 「まあ、たまに、そこそご利用させてもらいまっさ！」 |
| C：一回購入客(一回のみの購入で次がないお客様) | 「まずは、買ってみんと分からんから、試してみまっせ〜」 |
| D：検討見込み客(いまだに購入されていないお客様) | 「まあ、また気い向いたとき、連絡もらえまっか〜」 |
| E：資料サンプル送付(とりあえず情報提供のお客様) | 「とりあえず、資料サンプルだけ見ときまっさ。」 |
| F：お断りNG客(何らかの理由でお断りされたお客様) | 「いらん、いらん、そなん興味あらへん！」 |

ポイント① すごい！
驚異の売上向上率！

ポイント② きちんと！
営業進捗状況ご報告！

ポイント③ あんしん！
お客様との信頼構築！

最大60万円分もお得です！

「おためし営業代行」料金表

- 貴社の商材により、費用対効果のある最適な営業代行プランをご提案いたします。
- ※ 製造業専門！優良顧客化サービスは、一か月に各プラン4日稼働以上のおためし営業代行サービスです。
- ※ 営業稼働プランにより、営業交通費やその他の諸経費が発生する場合がございます。
- ※ セールススクリプトは、僕俺株式会社のノウハウとして公開しかねますので、ご了承ください。

稼働項目	各営業代行プラン価格
初期費用	±100,000円(2プラン以上の場合)
ターゲットリスト	0円(ご提供の場合)
セールススクリプト作成	±100,000円(2プラン以上の場合)
営業稼働費	100,000円/月
営業インセンティブ	商材・稼働領域により異なります。

特別リリース記念

「2プラン以上のお申込み」で
最大60万円分も割引！！

※各稼働項目費用は、商材により変動する場合がございますので、まずはお問い合わせください！

最適な営業プランのご提案をご希望の場合は、事前に営業担当までお申し付け下さい。
弊社の商材請負可否審査により、お受けできない場合がありますので、ご了承ください。

※過去に弊社サービスをご利用のあるお客様は、キャンペーン対象外とさせていただきます。

「おためしキャンペーン」概要

【各営業代行プラン内容】

①ガンガン新規開拓営業 ②優良顧客化管理営業 ③御用聞きルート営業 ④クレーム対応顧客化営業

【キャンペーン概要】

上記①～④のいずれかを2プラン以上のお申込みで「初期費用・セールススクリプト作成」を割引！

【スケジュール】

① お問い合わせ

貴社の営業部ヒアリング

② 諸条件の確認

稼働内容のご要望を確認

③ 営業稼働

営業進捗状況をご報告

ご契約

業務委託契約書
と機密保持契約
書にて、貴社の
専属外部委託！

営業稼働実施

ご要望に合わせ
た稼働スタイル
にて、戦略的な
営業稼働開始！

貴社専用

営業進捗シート
にて、営業稼働
詳細を毎日ご報
告いたします！

・・・
以降順次利用可能

※ご要望に合わせた外部委託スタイルで・・・

※ご希望にそった営業稼働ボリュームで・・・

【利用条件】

- ・ 初回お取引のお客様につき、2プラン以上のお申込みにつき、最大で60万円の割引対象といたします。
- ・ 初回お取引の企業様に限り、営業稼働前入金とさせていただきます。
- ・ 営業稼働利用【3か月契約、月内稼働8日以上】の企業様に限ります。(稼働割引プランもございます。)

詳細はお問い合わせ下さい！ 〒170-0013 東京都豊島区東池袋5-23-10 <http://www.BokuOre.com/>

貴社営業担当： 僕俺株式会社 営業部 成田 幹男 電話番号： 03-3981-2990